

ハウスプリペイドソリューション



PaySpremeHouse

powered by

AFIS

「ハウスプリペイド」スキームの導入を総合サポート

「PaySpreme House」は、より幅広い層の会員化を可能にするお店独自の「ハウスプリペイド」の導入で、店舗運営の効率化・顧客ロイヤリティの向上を実現します。従来の「ハウスプリペイドカード」の発行に加え、お店の集客用アプリに「ハウスプリペイド」スキームを組み込むことも可能。柔軟性の高い、これからのハウスプリペイドソリューションです。



「PaySpreme House」のハウスプリペイド導入における効果

ハウスプリペイドの導入によって、顧客囲い込み強化をはじめ、さまざまな効果が期待できます。

導入効果



顧客の囲い込み

～来客頻度・購入単価向上～

顧客の来店頻度・購入単価向上

- ・ハウスプリペイド導入前と比較して、来店頻度が約 1.5 倍、購入単価が約 1.2 倍の向上が図れます。(当社実績調査)
- ・利用金額よりチャージ金額のほうが高くなるが多いため、その差額が将来の売上確保に繋がります。



ローコスト・店舗運営効率化

～安価な手数料・レジ処理時間短縮～

手数料が安価

- ・クレジットカードや電子マネー等の決済手段と比較して手数料が安価です。
- ・磁気カードが一般的であるため、IC カードと比べてカード媒体コストが安価です。

店舗運営の効率化

- ・レジ処理時間が短縮され、本来の接客作業に集中できます。
- ・つり銭準備金の削減、つり銭授受誤り防止が図れるため従来の負担が軽減されます。
- ・チャージ金は、御社の資産として運用可能であり、キャッシュフローの改善が見込めます。
- ・株主優待券やギフトカード発行にも活用でき、新規顧客の獲得に寄与します。



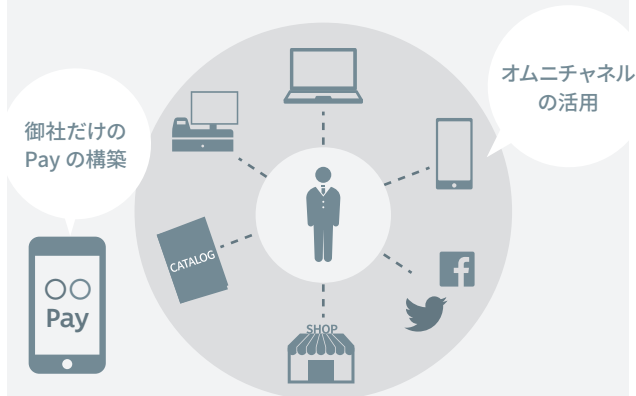
Original

さまざまな独自施策の実施

～自社マネーを独自施策に活用～

自社マネーを発行することで、 さまざまなお店独自施策への活用

- ・スマホアプリ決済、オンラインサイト利用、自社ポイント連携など、自社マネーであるハウスプリペイドをお店独自のさまざまな施策に活用することができます。



幅広い年齢層へのアプローチ手段

～高齢者層や若年層の囲い込みも可能～

与信不要のため幅広いお客様への アプローチが可能

- ・クレジットカードを敬遠する高齢者層や、クレジットカードを保有できない若年層へも抵抗のないツールとして導入可能です。

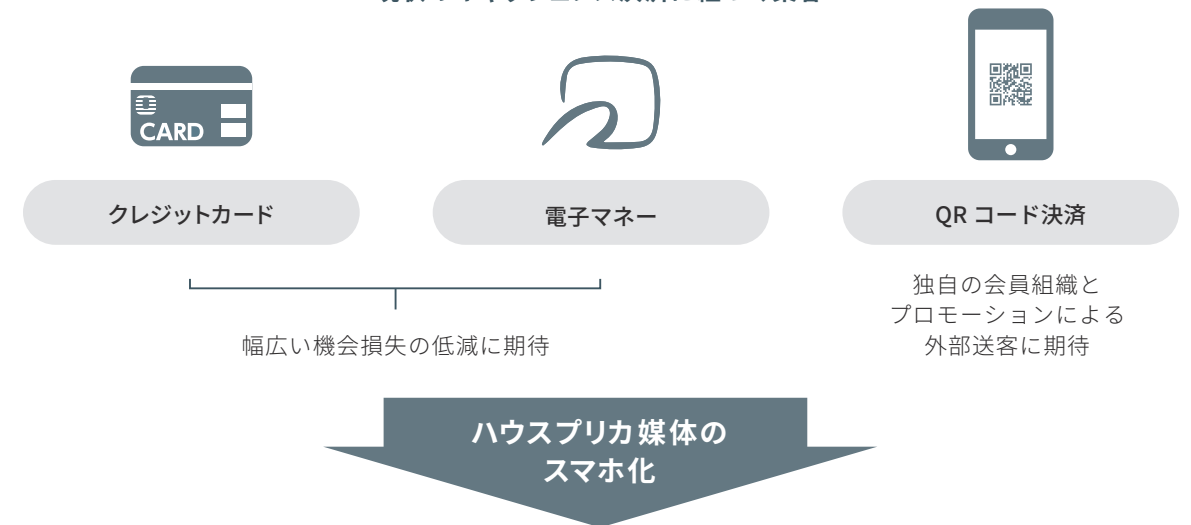
誰でも持てる抵抗感のない決済手段



「PaySpreme House × CAFIS Pitt」

NTT データのスマホ決済プラットフォーム「CAFIS Pitt」と「PaySpreme House」を組み合わせ、ハウスプリペイド媒体をスマホ化することにより、加盟店様の顧客ロイヤリティ向上施策をさらに強化することができます。

現状のキャッシュレス決済に紐づく集客



具体的なイメージと効果

顧客

お店

スマホひとつでラクラクお買いもの

お客様向けアプリにハウスプリペイド払いを増設することで、お財布いらずのお買いものが実現

ポイント・クーポンと決済の同時利用

ハウスプリペイド払い時にポイントやクーポンを同時に行うことで、簡単・お得なお買いものが実現

アプリから簡単チャージ

アプリで残高確認の上、クレジットカードや銀行口座、ポイントから簡単チャージ。オートチャージでさらに便利に

アプリによる購買体験

お買いもの履歴に応じたクーポン配信、チラシから事前注文&ピックアップ、セルフレジなどの新たな購買体験に繋げることが可能

レジオペレーション負担の軽減

現金払いを減らし、アプリを読み取るだけで決済が完了。お客様自身でポイントやクーポンを指定頂くことで、レジの煩雑さを軽減

板カードの管理負担の軽減

アプリからバーチャルにハウスプリペイドを発行できるようにすることで、板カードの管理負担を軽減

マーケティングデータ活用

お客様個々の購買履歴を補足し、アプリ経由での還元まで一気通貫で実現 (弊社電子レシートサービスと組み合わせることで精度向上も可能)

新たな店舗フォーマットの実現

セルフレジやスキャンレス店舗にも活用可能

決済方法

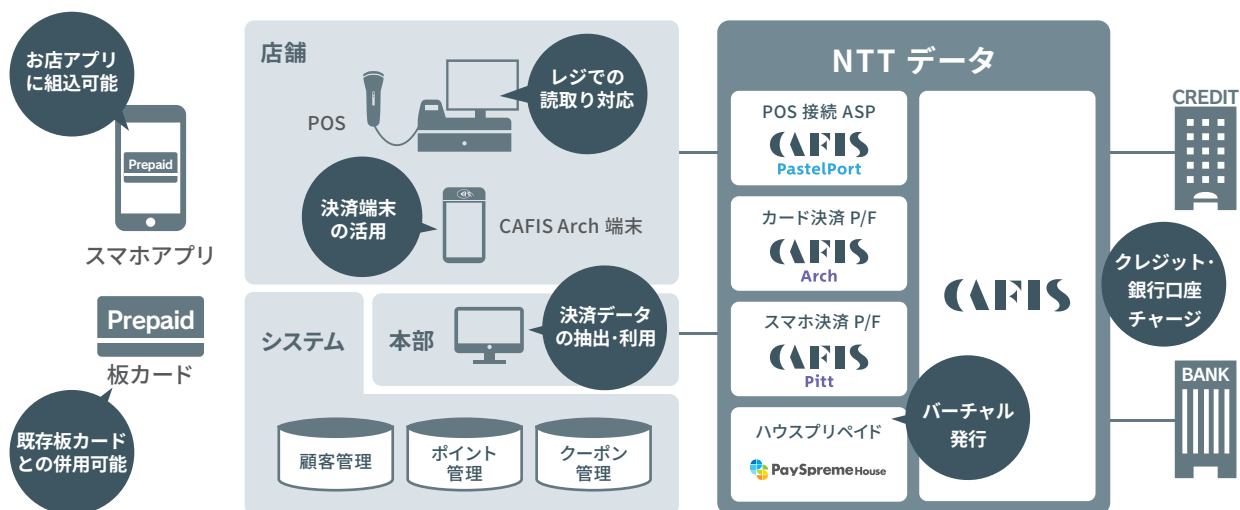
プリカ 残高 (6,000 円)

ポイント 利用 (1,500Pt)

クーポン 10%OFF

更新 03:24

実現イメージ



ハウスプリペイドの運営・事業サポート

各種手続き申請や、約款などの必要書類の作成、顧客窓口である事務局対応など、プリペイドスキームの運営ノウハウを総合的にご提供します。

24H・365Days
事務局運営サポート

**！ 業務負担の大きい、
会員に対する対応をサポートします。**

インフォメーション業務	その他の業務
お問い合わせ内容	障害対応
・残高照会	・残高移行
・有効期限切れの残高照会	・返金処理
・カード利用方法	
・クレーム対応	
・その他	

契約から実務運営まで総合的にサポート
事業サポート

**？ 煩雑な申請や変更など
各種手続きをサポートします。**

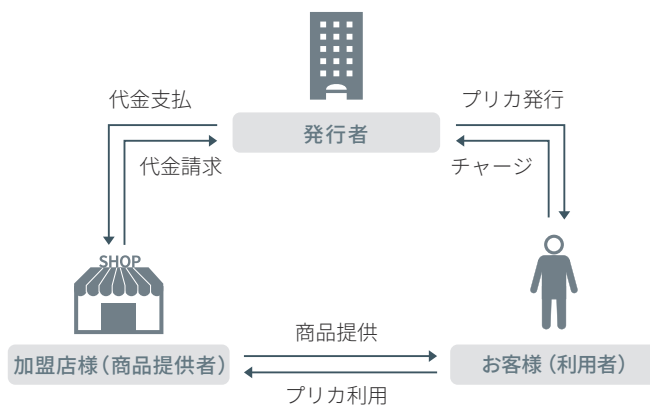
サポート業務

・事業者登録申請	・未使用残高の供託
・事業規約の作成 / 変更及び届出	・帳簿の作成 / 保管
・各種変更届出	・会員顧客対応
・加盟店契約	・不正防止義務請負
・利用約款作成 / 変更	・発行停止時の顧客への周知
	・執行前滞留金の精算

第三者発行により、システム面だけではなく
運用面も含めたアウトソーシングが可能です。

カードの発行・ 管理負担を軽減	運用ノウハウの 活用が可能
--------------------	------------------

「第三者型発行」は発行者以外の第三者の店舗（加盟店等）において、プリペイドカードが使用できるようにした発行形態です。クレジットカードと同様に三社間の取引スキームとなります。



- 本カタログに記載されている当社の商品・サービス名称等は、当社の商標または登録商標です。
- その他、記載されている社名および製品名などは、各社の商標または登録商標です。
- 本カタログに記載した仕様、デザインなどは改良のため予告なしに変更することがあります。